

Resultados 2020

4 febrero 2021

Índice

1.	Resumen ejecutivo	3
2.	Factores clave de comparabilidad y elementos no recurrentes	8
3.	Resultados consolidados	10
4.	Resultados por unidad de negocio	14
4.1.	Gestión de la energía y redes	14
4.2.	Renovables y Nuevos Negocios	20
4.3.	Comercialización	22
5.	Flujo de caja	24
6.	Posición financiera	26
7.	ESG – Indicadores y hechos destacados	28
Anexos:		
■	Anexo I: Estado financieros	31
■	Anexo II: Comunicaciones a la CNMV	46
■	Anexo III: Glosario de términos	47
■	Anexo IV: Contacto	48
■	Anexo V: Advertencia legal	49

Oferta voluntaria y no solicitada realizada por Global Infraco O (2) S.À.R.L sobre un 22,689% del capital social de Naturgy

Naturgy conoció el 26 de enero de 2020, a través del comunicado enviado a la CNMV por Global Infraco O (2) S.À.R.L, de entera propiedad de IFM GIF, los términos y condiciones de la oferta voluntaria y no solicitada realizada sobre un 22,689% del capital social de Naturgy. El Consejo de Administración de Naturgy se pronunciará cuando lo considere oportuno y, en cualquier caso, cuando sea legalmente preceptivo. La compañía continuará operando sus negocios en el mejor interés de sus accionistas, teniendo en cuenta los condicionantes derivados del proceso de oferta.

Este documento se refiere exclusivamente a los resultados de Naturgy del ejercicio 2020. Por tanto, no constituye, y no debe ser considerado, una opinión o posición de la compañía respecto a la mencionada oferta.

1. Resumen ejecutivo

(m€)	reportado			ordinario		
	2020	2019	Variación	2020	2019	Variación
EBITDA	3.449	4.252 ¹	-18,9%	3.714	4.348 ¹	-14,6%
Beneficio neto	-347	1.401	-	872	1.378	-36,7%
Inversiones	1.279	1.685	-24,1%	-	-	-
Deuda neta	13.612	15.268	-10,8%	-	-	-
Flujo de caja después de minoritarios	1.626	1.958	-17,0%	-	-	-

Nota:

1. Re-expresado

Resumen de resultados 2020

El COVID-19 ha impactado en casi todo el ejercicio 2020, impactando la evolución operativa fundamentalmente a través de una menor demanda de gas y electricidad en España y LatAm, un escenario más desafiante en GNL Internacional y una depreciación relevante en regiones clave de LatAm.

El escenario energético se ha mantenido desafiante durante el último trimestre de 2020, con presión continua sobre los precios del gas y la pérdida de competitividad en las condiciones de suministro de gas en las actividades liberalizadas, que se vieron también afectadas por costes extraordinarios ligados a las renegociaciones recientes de los contratos de aprovisionamiento de gas. Los resultados de 2020 se han visto también afectados por el nuevo marco regulatorio y la menor remuneración en la actividad de distribución eléctrica en España, así como por la reducción escalonada de la capacidad contratada en EMPL, en vigor desde febrero de 2020.

La presentación de los resultados del ejercicio 2020 se ha adecuado a la nueva estructura organizativa: i) Redes y Gestión de la energía, ii) Renovables, Nuevos negocios e Innovación, y iii) Comercialización. Asimismo, los resultados se han re-expresado también para reflejar el acuerdo de venta de nuestra filial de distribución de electricidad en Chile, Compañía General de Electricidad S.A (CGE), a State Grid International Development Limited (SGID). En consecuencia, y a efectos comparativos, Chile CGE ha sido clasificada como mantenida para la venta en las cuentas consolidadas, tanto para 2019 como 2020.

En consecuencia, el EBITDA ordinario se situó en 3.714 m€ en 2020, con un descenso del 14,6% respecto al año anterior. A perímetro constante el EBITDA ordinario se habría situado en 3.964 m€, cumpliendo con el guidance de EBITDA ordinario para 2020 de 4.000 m€ a pesar del complicado escenario.

El Beneficio neto reportado se ha visto afectado por la revisión de valoración de determinados activos completada durante 4T20, que se tradujo en un impacto en el beneficio neto de 1.019 m€ en un esfuerzo para proporcionar un valor de nuestra base de activos más transparente y ajustado a la realidad, impactando principalmente a la generación convencional en España. Excluyendo este impacto, el Beneficio neto ordinario se situaría en 872 m€, un 36,7% menor que en 2019.

El capex total ascendió a 1.279 m€ en el período, con una disminución del 24.1% respecto al año anterior. Esta reducción se debió principalmente a las menores inversiones de crecimiento en las redes de gas en España como resultado de los meses de confinamiento y a la ralentización temporal de los desarrollos renovables también en España

A 31 de diciembre de 2020, la Deuda neta ascendía a 13.612 m€, sin reflejar todavía los 2.570 m€ (antes de impuestos) esperados al cierre de la venta de CGE Chile, si bien recoge la desconsolidación de la deuda neta de CGE Chile por importe de 1.316 m€ tras su reclasificación como mantenida para la venta. El ratio Deuda neta/EBITDA se situó en 3.9x comparado con las 3.6x a 31 de diciembre de 2019.

Revisión 2020

2020 ha continuado construyendo sobre los fundamentos establecidos en el Plan estratégico 2018-2022, incluyendo avances significativos en simplicidad & *accountability*, optimización del negocio y disciplina de capital.

Simplicidad & *accountability*

Naturgy ha completado una reorganización de sus negocios alrededor de tres áreas estratégicas, que marcará el comienzo de un nuevo periodo de crecimiento rentable en redes, la expansión de nuestra presencia renovable y el desarrollo de una marca minorista de clase mundial entre otros. Para dirigir estas áreas, Naturgy ha atraído tres altos directivos de talento con probados logros y una relevante experiencia empresarial.

Naturgy ha continuado reforzando la autonomía y responsabilidad de sus unidades de negocio junto con mayor transparencia, como evidencia la nueva revisión del valor de nuestros activos, con objeto de reflejar un valor de nuestra base de activos ajustado a la realidad y consistente con el escenario actual.

Naturgy ha tomado también pasos decisivos para reforzar sus compromisos ASG. En su nuevo Plan de Medioambiente, Naturgy ha establecido nuevos objetivos de reducción de emisiones de efecto invernadero (GEI), reducción de intensidad de CO₂ en generación eléctrica e incremento del peso de fuentes renovables en su capacidad de generación. El reciente cierre de las plantas de carbón de la compañía y los planes para reemplazarla con nuevos desarrollos renovables contribuirá a la consecución de dichos objetivos. Adicionalmente, se ha constituido una Comisión de Sostenibilidad en el Consejo de Administración para supervisar el progreso y papel de la compañía en la transición energética, así como todos los aspectos e indicadores relativos a medio ambiente, salud y seguridad y responsabilidad social.

Optimización de negocios

2020 ha visto una aceleración del plan de eficiencias 2018-2022. Naturgy ha completado eficiencias por 545 m€, por encima de su objetivo inicial de eficiencias y con dos años de anticipación. Este esfuerzo ha ayudado a compensar parcialmente el desafiante escenario energético y el impacto del COVID-19. Asimismo, durante 2020 Naturgy completó renegociaciones de los contratos de aprovisionamiento de gas con un volumen agregado de 15 bcms con sus suministradores con objeto de reducir su perfil de riesgo, aumentar su flexibilidad y mejorar los parámetros de indexación de precios, situándolos en línea con las condicionales actuales de mercado y mejorar su competitividad comercial.

Adicionalmente, Naturgy, ENI y la República Árabe de Egipto, alcanzaron un nuevo acuerdo para resolver las disputas que afectaban a Union Fenosa Gas (UFG), la filial participada al 50%/50% por Naturgy y ENI. Las partes están trabajando para completar la transacción durante los primeros meses de 2021, una vez que las condiciones suspensivas habituales se cumplan, incluyendo el reinicio de las operaciones en Damietta, previstas para el primer trimestre de 2021, solventando una compleja situación que se ha prolongado desde 2012, con un consumo significativo de tiempo y recursos.

Disciplina de capital

Naturgy avanzó firmemente en el desarrollo de sus planes de renovables y ha alcanzado tres atractivos acuerdos en Australia. En primer lugar, un parque eólico de 218 MW situado en el estado de Victoria que se espera que entre en operación en el 2S22, consistiendo en un contrato PPA a 15 años con la comercializadora Snowy Hydro. En segundo lugar, la adjudicación de un parque eólico de 107 MW y un sistema de almacenamiento de energía en batería de 20 MWh por parte del Territorio de la Capital Australiana (ACT) a tarifa regulada, y que se espera que entre en operación en el 2S22. En tercer lugar, un parque eólico de 97 MW situado en Hawkesdale en Victoria, a 270 km de Melbourne aproximadamente, consistente en un PPA a 15 años por la energía equivalente a los 97 MW. Con los nuevos proyectos, Naturgy incrementó su capacidad instalada en Australia en más de un 50%, superando los 700MW y reafirmó su compromiso por el crecimiento de las renovables.

Naturgy alcanzó un acuerdo para vender su participación del 96,04% en CGE por un valor de empresa implícito (100%) de 4.312 m€, que demuestra la habilidad de Naturgy para realizar transacciones que maximizan el valor para sus accionistas.

A este respecto, Naturgy ha adquirido recientemente el 100% de un porfolio consistente en 8 GW de proyectos solares junto con 4,6 GW en el mismo emplazamiento de proyectos de almacenamiento de energía a lo largo de 9 estados en EE.UU., de los cuales 25 proyectos por un total de 3,2 GW solares y 2 GW de almacenamiento podrían estar en operación antes de 2026. Como parte de la transacción, Naturgy también ha alcanzado un acuerdo de desarrollo por 5 años con Candela Renewables, un equipo de primera clase con más de 20 años de experiencia en el desarrollo de proyectos solares y de almacenamiento energético en los EE.UU. Esta transacción supone la primera inversión de Naturgy en el mercado de energía renovable de los EE.UU. Y demuestra el compromiso de Naturgy a crecer en renovables, enfocándose en geografías estables y proyectos en sus primeras etapas de desarrollo.

Remuneración al accionista

Durante 2020, Naturgy completó el pago en efectivo de 1,41 €/acción incluyendo el pago del dividendo complementario de 2019 por importe de 0,6 €/acción y los dos primeros dividendos a cuenta de 2020 por un importe de 0,31 €/acción y 0,50 €/acción respectivamente. Además, y más allá de sus compromisos con sus accionistas, Naturgy completó la amortización de 14.508.345 acciones, con valor nominal de 1 euro cada una. A día de hoy, el capital social de la compañía se sitúa en 969.613.801 acciones, con valor nominal de 1 euro cada una.

Actualización COVID-19

Crecimiento macroeconómico y demanda energética

El COVID-19 ha planteado importantes desafíos a las actividades de negocio y ha introducido un alto grado de incertidumbre en la actividad económica y en la demanda de energía a escala mundial.

A lo largo de 2020, la evolución de las estimaciones del PIB para 2020 se ha ido deteriorando gradualmente junto con las perspectivas de recuperación como resultado de la propagación del COVID-19 y las consiguientes medidas de cierre económico adoptadas a escala mundial. Según las últimas estimaciones de consenso disponibles, se espera que el crecimiento del PIB en 2020 experimente una contracción del -3,8%, -7,3% y -3,5% para el mundo, la Eurozona y Estados Unidos, respectivamente, mientras que las previsiones para 2021 muestran una recuperación más lenta.

La ralentización de la actividad económica ha tenido un impacto significativo en la evolución de la demanda de electricidad y gas a nivel mundial y, por lo tanto, en las diversas regiones en las que opera el Grupo. En particular, la demanda de electricidad y gas en España disminuyó en promedio un 5,5% y un 6,2% respectivamente durante 2020 en comparación con 2019. Asimismo, la demanda de electricidad y gas en las regiones latinoamericanas en las que opera el Grupo experimentó un descenso medio del 2,8% y del 8,3% respectivamente durante 2020 en comparación con 2019.

Además, y desde la aparición del COVID-19, las monedas latinoamericanas se han depreciado significativamente frente al euro y su evolución a partir de aquí sigue siendo incierta. Esto tuvo un efecto negativo de 175 m€ y 53 m€ en el EBITDA y beneficio neto ordinarios del Grupo consolidado, respectivamente, durante 2020 y en comparación con 2019.

Evolución de los precios de las materias primas

El menor consumo de energía causado por la pandemia de coronavirus y la incertidumbre en torno a los recortes de la producción de Brent de los principales productores a nivel mundial se ha traducido en una volatilidad significativa y una disminución sin precedentes de los precios de las materias primas en varias referencias clave, incluida una disminución de los precios en los principales hubs de gas (el HH y el NBP han disminuido en un 22% y un 29%, respectivamente, durante 2020 vs. 2019), así como una disminución de los precios de la electricidad en el mercado mayorista (el pool español ha disminuido en un 29% de media durante 2020 comparado con 2019).

Iniciativas del Grupo

Naturgy ha adoptado proactivamente una serie de medidas clave para abordar y mitigar los efectos de la pandemia de COVID-19 en sus operaciones y su desempeño, así como para apoyar y proteger los intereses de todos sus grupos de interés. El 25 de febrero, menos de 24 horas después del primer caso confirmado de COVID-19 en la Península Ibérica, Naturgy activó su Comité de Crisis y empezó a desarrollar acciones para apoyar a sus grupos de interés.

Se introdujeron rápidamente medidas para preservar la salud, la seguridad y el bienestar de los empleados, entre ellas la pronta suspensión de los viajes y la asistencia a eventos externos, la activación de recursos para garantizar un trabajo eficaz a distancia, o la protección y el apoyo individual por parte de los servicios médicos de Naturgy. También se introdujeron medidas pertinentes para apoyar a la sociedad, así como a los clientes y proveedores, entre ellas el refuerzo de las infraestructuras clave para garantizar la estabilidad y la calidad del suministro de electricidad y gas, el suministro gratuito de gas y electricidad a hoteles, residencias y otros centros hospitalizados o las reparaciones gratuitas para los trabajadores sanitarios y las fuerzas y cuerpos de seguridad, las fuerzas armadas y los bomberos, que participan en el apoyo a la sociedad durante la pandemia. Nuestras PYMES y clientes autónomos también se están beneficiando del aplazamiento de los pagos de las facturas durante 12 meses para apoyar sus necesidades de financiación a corto plazo, mientras que algunos de nuestros proveedores se han beneficiado de adelantos de pago en efectivo con respecto a sus facturas.

2. Factores clave de comparabilidad y elementos no ordinarios

Nueva estructura de reporting

Los resultados del año 2020 se han reformulado de acuerdo a la nueva estructura organizativa i) Redes y Gestión de energía, ii) Renovables, Nuevos Negocios e Innovación y iii) Comercialización. Vale la pena señalar los siguientes cambios en comparación con la estructura de informes anteriores:

- Redes incluye todos los negocios de redes, incluidas las redes de gas y electricidad de España, así como las redes de Latinoamérica, incluidas Chile Gas, Brasil gas, México gas, Panamá electricidad y Argentina gas y electricidad.
- Gestión de energía se compone de: i) Aprovisionamiento & mercados, ii) GNL internacional, iii) Gasoductos (EMPL), iv) Generación térmica España y (v) Generación térmica Latinoamérica.
- Mercados y aprovisionamientos incluye todos los contratos de aprovisionamiento de gas del grupo y ventas internas y externas (excepto las ventas de International LNG y de gas a clientes finales por debajo de 500 GWh en España incluidas en Comercialización).
- Renovables, Nuevos Negocios e Innovación incluye todas las actividades de generación renovable (incluida la hidroeléctrica) reportadas anteriormente como parte de generación de energía europea e internacional, junto con nuevos negocios.
- Comercialización incluye todas las ventas de electricidad a clientes finales en España, así como las ventas de gas a clientes finales por debajo de 500 GWh en España.

Cambios de perímetro

Las actividades de generación de carbón en España (junio), distribución de gas en Perú (abril) y distribución de electricidad en Chile (noviembre) se reportan como **operaciones interrumpidas**.

Las **principales transacciones llevadas a cabo en 2020 con un impacto en la comparabilidad** de los resultados de 2020 vs. 2019 son las siguientes:

- En enero de 2020, Naturgy completó la venta de del 47,9% Ghesa Ingeniería y Tecnología, S.A.
- En julio de 2020, Naturgy completó la operación de adquirir el 34,05% de Medgaz
- En abril de 2020, Naturgy completó la venta de Iberafrica Power en Kenya.
- En noviembre de 2020, Naturgy alcanzó un acuerdo para vender su participación accionarial del 96,04% en su filial chilena de redes eléctricas, Compañía General de Electricidad S.A. A raíz de este acuerdo, la actividad ha sido clasificada como "Activos no corrientes mantenidos para la venta".

Las **principales transacciones llevadas a cabo en 2019 con un impacto en la comparabilidad** de los resultados de 2020 vs. 2019 son las siguientes:

- En abril de 2019, Naturgy completó la venta del 45% de la participación que ostentaba en la sociedad asociada Torre Marenstrum, S.L. a Inmobiliaria Colonial., generando plusvalías de 20 m€.
- En julio de 2019, CGE, filial de Naturgy en Chile, completó un canje de participaciones en Argentina, por el cual CGE controla y consolida el 100% de una filial de distribución y comercialización de gas, mientras que las filiales de distribución eléctrica anteriormente controladas conjuntamente dejan de formar parte del perímetro de consolidación de Naturgy.
- En octubre de 2019, el Grupo completó la venta de Transemel, filial de transporte de electricidad en Chile.

Elementos no ordinarios

A continuación, se detallan los elementos no ordinarios:

(€m)	EBITDA		Net income	
	2020	2019	2020	2019
Costes de reestructuración	-197	-150	-144	-112
Deterioro de activos	-	-	-1.019	-23
Sanciones regulatorias	-1	-20	-	-20
Reversión de provisiones	37	49	28	33
Venta de terrenos y edificios	7	16	5	15
Contratos de aprovisionamiento	-94	-	-76	-
Venta de participaciones	-	-	10	25
Coste de gestión de pasivos	-	-	-	-73
Valoración Medgaz	-	-	-	101
Operaciones interrumpidas	-	-	17	88
Otros	-17	9	-40	-11
Total elementos no ordinarios	-265	-96	-1.219	23

A nivel de EBITDA, los elementos no ordinarios en 2020 ascendieron a -265 m€, y corresponden principalmente a los costes de reestructuración derivados de la implementación del plan de eficiencias (-197 m€) y los costes de la renegociación de contratos de gas (-94 m€), parcialmente compensado por reversión de provisiones (+37 m€).

En **Beneficio neto**, los elementos no ordinarios en 2020 ascendieron a -1.219 m€. Adicionalmente a los elementos descritos anteriormente y su correspondiente impacto en beneficio neto (-144 m€, -76 m€ y +28 m€ respectivamente), se ha realizado un deterioro de activos por importe de -1.019 m€ que impacta, principalmente, en la generación convencional en España (-858 m€) y las actividades de gas en Argentina (-152 m€)

Impacto por tipo de cambio

La fluctuación de los tipos de cambio en el periodo se detallan a continuación:

	Media 2020	Variación (%)	Efecto tipo de cambio (m€)	
			EBITDA	Resultado neto
USD/€	1,14	1,8%	-15	-6
MXN/€	24,41	13,2%	-29	-8
BRL/€	5,86	32,9%	-69	-17
ARS/€ ¹	102,85	52,9%	-37	-16
CLP/€	900,34	14,4%	-21	-4
Other	-	-	-4	-2
Total	-	-	-175	-53

Nota:

1. Tipo de cambio a 31 de diciembre de 2020 como resultado de considerar Argentina como economía hiperinflacionaria.

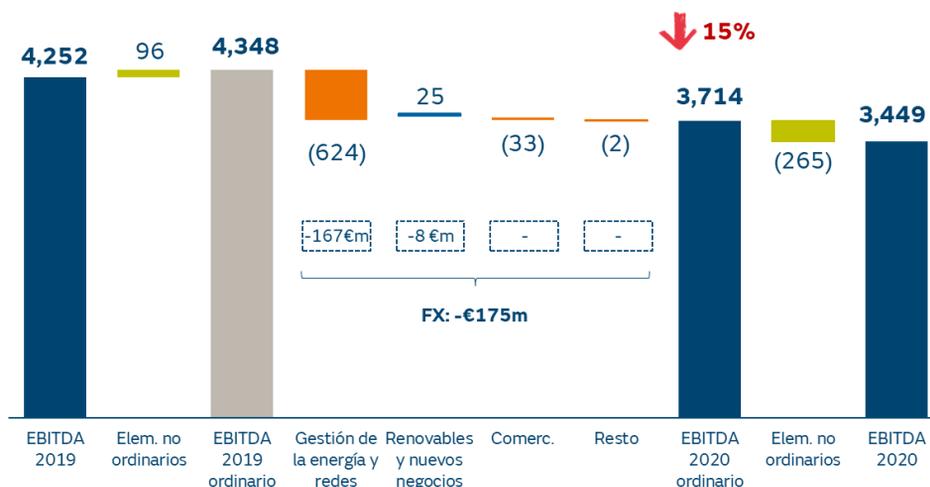
3. Resultados consolidados

(m€)	reportado			ordinario		
	2020	2019	Variació	2020	2019	Variación
Ventas netas	15.345	20.761	-26,1%	15.345	20.739	-26,0%
EBITDA	3.449	4.252	-18,9%	3.714	4.348	-14,6%
Otros resultados	12	25	-52,0%	-	-	-
Amortizaciones y pérdidas por deterioro	-2.839	-1.534	85,1%	-1.478	-1.477	0,1%
Deterioro pérdidas crediticias	-156	-109	43,1%	-156	-109	43,1%
EBIT	466	2.634	-82,3%	2.080	2.762	-24,7%
Resultado financiero	-538	-585	-8,0%	-502	-523	-4,0%
Resultado método de participación	36	75	-52,0%	29	48	-39,6%
Impuesto sobre beneficios	-19	-426	-95,5%	-374	-483	-22,6%
Resultado operaciones interrumpidas	24	98	-75,5%	-	-	-
Participaciones no dominantes	-316	-395	-20,0%	-361	-426	-15,3%
Resultado neto	-347	1.401	-	872	1.378	-36,7%

Las **ventas netas ordinarias** alcanzaron los **15.345 m€** en 2020, un **26,1%** menor que en 2019, como resultado de la menor demanda de energía causada por el brote de COVID-19, así como de los menores precios de la energía en el período. Además, la incertidumbre macro causada por el COVID-19 continuó impactando negativamente en la evolución de las monedas latinoamericanas como se muestra en el gráfico de la página anterior.

En consecuencia de lo anterior, el **EBITDA ordinario** alcanzó **3.714 m€** en 2020, un **14,6%** menos que en 2019. El complicado escenario energético y macro, junto con la depreciación de las monedas, han supuesto importantes desafíos para los negocios de Gestión de la energía y Redes LatAm. Comercialización experimentó una ligera caída, motivada por la mala evolución del negocio de gas, mientras que la generación renovable creció apoyada por una mayor producción, y a pesar de los menores precios del pool respecto 2019.

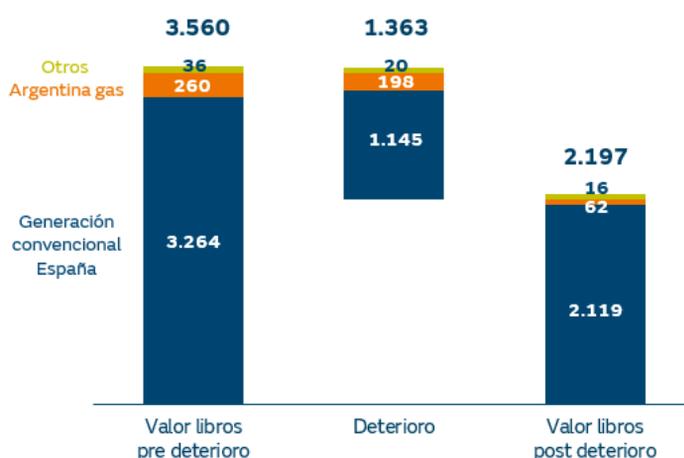
EBITDA evolution (€m)



(m€)	reportado			ordinario		
	2020	2019	Variación	2020	2019	Variación
Gestión de la energía y redes	2.859	3.619	-21,0%	3.046	3.670	-17,0%
Renovables y nuevos negocios	352	332	6,0%	362	337	7,4%
Comercialización	326	411	-20,7%	359	392	-8,4%
Resto	-88	-110	-20,0%	-53	-51	3,9%
Total	3.449	4.252	-18,9%	3.714	4.348	-14,6%

Las amortizaciones y pérdidas por deterioro alcanzaron en el año los **-2.839 m€**, un **85,1%** superior que el año anterior. Como ya hemos comentado, este aumento viene explicado por el deterioro realizado en determinados activos por un importe total de **-1.363 m€**, afectando principalmente a la generación convencional en España (fundamentalmente CCCs) por un total de **-1.145 m€** a consecuencia de los cambios estructurales en el escenario energético, y las actividades de gas en Argentina por un total de **-198 m€** para reflejar el entorno macroeconómico e hiperinflación. Estos impactos se resumen en el gráfico inferior.

Este deterioro, sin impacto en caja en 2020, tendrá un impacto positivo a futuro en la cuenta de resultados debido a las menores amortizaciones por un importe aproximado de **75 m€/año**.



El **resultado financiero ascendió a -538 m€**, con una disminución del 8,0%. Esta reducción se produce principalmente por los esfuerzos continuos de optimización de la deuda, la gestión de pasivos llevados a cabo en el período así como el tipo de cambio y la reclasificación de CGE Chile como mantenida para la venta, que ha implicado la desconsolidación de la deuda neta por importe de **1.316 m€**. En consecuencia, el **coste medio de la deuda bruta¹** mejoró hasta el **2,5%** vs. 3,2% en el 2019. El **83%** de la deuda es a tipo fijo y un **10%** denominado en moneda extranjera.

Resultado financiero (m€)	2020	2019	Variación
Coste deuda financiera neta ¹	-498	-547	-9,0%
Otros gastos/ingresos financieros	-40	-38	5,3%
Total	-538	-585	-8,0%

Nota:

1. Coste deuda NIIF 16 no incluido

El resultado de entidades por el método de participación contribuyó con **36 m€** en 2020, según el siguiente detalle:

Resultado entidades método participación (m€)	2020	2019	Variación
Subgrupo UF Gas	-30	-37	-18,9%
Electricidad Puerto Rico	51	73	-30,1%
Subgrupo CGE	8	22	-63,6%
Generación renovable y cogeneración	-2	15	-
Medgaz	6	0	-
Resto	3	2	50,0%
Total	36	75	-52,0%

El **tipo medio impositivo ordinario** a 31 de diciembre de 2020 se situó en el **23,3%**, superior a la 2019 (21,1%).

La contribución de las **operaciones interrumpidas se situó en 24 m€ en 2020**, tras la clasificación como mantenida para la venta de las actividades de distribución eléctrica en Chile (+74m€) tras el acuerdo de venta alcanzado, y la contribución negativa de distribución de gas en Perú (-12 m€) y generación de carbón en España (-37 m€).

Resultado operaciones interrumpidas (m€)	2020	2019	Variación
Perú	-12	-7	71,4%
Generación carbón España	-38	-40	-7,5%
Distribución electricidad Chile	74	145	-49,7%
Total	24	98	-75,5%

El **resultado atribuido a participaciones no dominantes** alcanzó -316 m€ en 2020, según el siguiente detalle:

Participaciones no dominantes (m€)	2020	2019	Variación
EMPL	-41	-61	-32,8%
Nedgia	-76	-83	-8,4%
Resto de sociedades ¹	-139	-191	-27,2%
Otros instrumentos de patrimonio	-60	-60	0,0%
Total	-316	-395	-20,0%

Nota:

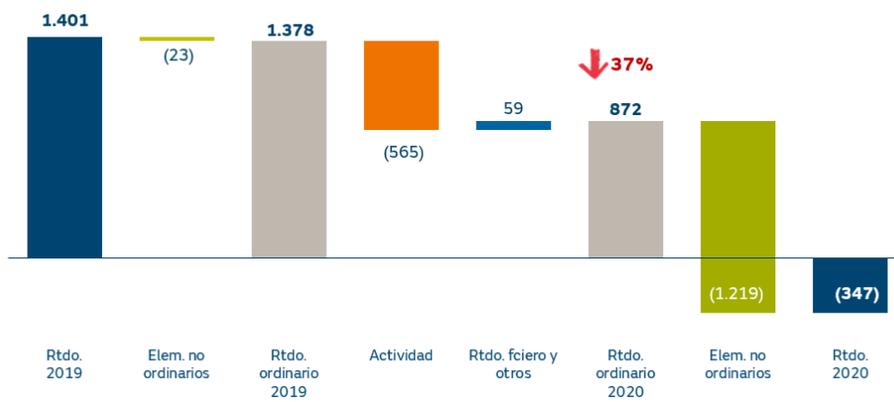
1. Incluye generación eléctrica internacional, compañías de distribución de gas en Chile, Brasil, México y Argentina, y las compañías de distribución eléctrica en Chile y Panamá.

El descenso en EMPL y Nedgia obedeció a la menor contribución de ambas actividades durante el periodo, es decir, la menor capacidad contratada en el EMPL efectivo desde febrero 2020 y la menor demanda en distribución de gas en España debido al COVID-19.

El importe de los otros instrumentos de patrimonio incluye los intereses devengados por las obligaciones perpetuas subordinadas (híbridos).

El **Beneficio neto ordinario** en 2020 ascendió a **872 m€**, un **36,7%** menos que el año anterior.

Evolución del Beneficio neto (m€)



4. Resultados por unidad de negocio

Gestión de la energía y redes

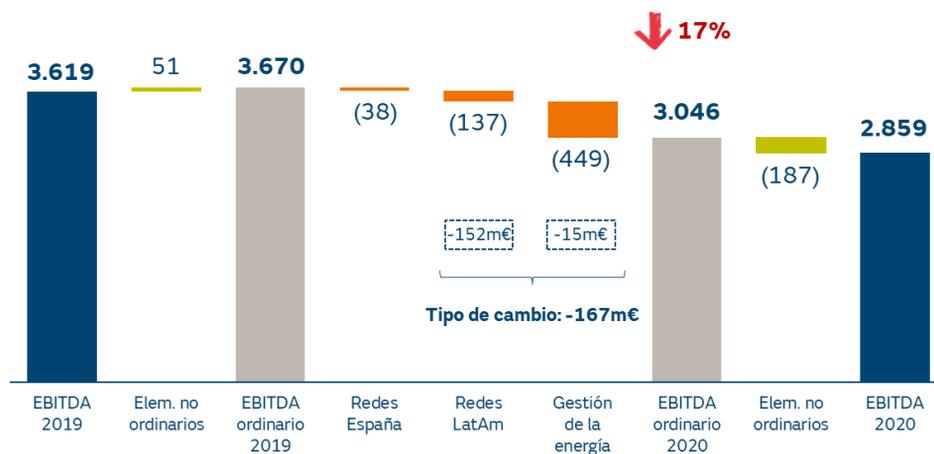
EBITDA (m€)	reportado			ordinario		
	2020	2019	Variación	2020	2019	Variación
Redes España	1.538	1.607	-4,3%	1.627	1.665	-2,3%
Redes gas	891	933	-4,5%	940	963	-2,4%
Redes electricidad	647	674	-4,0%	687	702	-2,1%
Redes LatAm	834	961	-13,2%	840	977	-14,0%
Chile gas	206	237	-13,1%	207	238	-13,0%
Brasil gas	203	262	-22,5%	204	263	-22,4%
México gas	222	228	-2,6%	224	229	-2,2%
Panamá electricidad	130	147	-11,6%	132	147	-10,2%
Argentina gas	52	72	-27,8%	52	85	-38,8%
Argentina electricidad	21	15	40,0%	21	15	40,0%
Gestión de la energía	487	1.051	-53,7%	579	1.028	-43,7%
Mercados y suministros	-223	-123	81,3%	-170	-124	37,1%
GNL internacional	129	509	-74,7%	198	477	-58,5%
Gasoductos (EMPL)	240	313	-23,3%	240	313	-23,3%
Generación térmica España	104	47	-	74	72	2,8%
Generación térmica Latinoamérica	237	305	-22,3%	237	290	-18,3%
Total	2.859	3.619	-21,0%	3.046	3.670	-17,0%

Ver anexos para información adicional de la cuenta de resultados

El EBITDA ordinario disminuyó un 17,0% durante el periodo, a consecuencia de la menor demanda y los deprimidos precios del gas, que ha impactado a las actividades de Mercados y aprovisionamientos y GNL internacional. Generación térmica Latinoamérica disminuyó por las menores ventas a mercado mientras que Generación térmica España mejoró vs. 2019 como resultado de la mejora de márgenes.

De acuerdo a los criterios establecidos por la NIC 29 “Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias”, la economía argentina debe considerarse como hiperinflacionaria. Por tanto, las diferencias en el tipo de cambio surgidas han sido aplicadas a los resultados de 2020, que serán asimismo actualizados por las tasas de inflación.

Evolución EBITDA (m€)



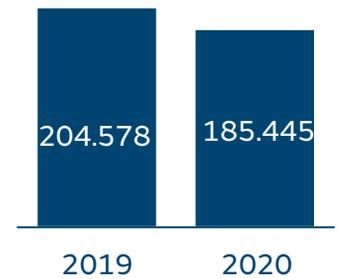
Redes de gas España

El **EBITDA ordinario** alcanzó **940 m€**, un **2,4%** menos vs. 2019. Las menores ventas del periodo como resultado de la ralentización económica ligada al COVID-19 en el segmento industrial, así como la climatología suave en el segmento doméstico fueron parcialmente compensadas por mayores eficiencias.

Las ventas de gas (excluyendo GLP) cayeron un 9,4% mientras que los puntos de suministro permanecieron estables (+0,1%) vs. 2019.

Ventas gas España (GWh)

(-9,4%)



Redes de electricidad España

El **EBITDA ordinario** alcanzó **687 m€**, una caída del **2,1%** vs. 2019, debido principalmente a la menor retribución financiera aprobada para el nuevo periodo regulatorio, así como los menores ingresos por contadores debido al COVID-19.

Los puntos de suministro aumentaron un 0,4% durante el periodo, mientras que el ratio de opex unitario por km de red instalada disminuye un 14,6% vs. 2019.

Ventas electricidad España (GWh)

(-7,0%)

TIEPI (mins)

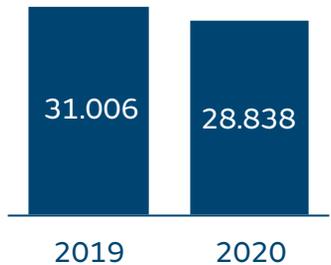
42,2

39,5

Opex/km (€/km)

1.456

1.243



Puntos de suministro ('000)

(+0,2%)



Chile gas

El EBITDA ordinario alcanzó los 207 m€, un 13,0% menos que en 2019 derivado de la menor demanda por el COVID-19 y el impacto del tipo de cambio (-21 m€), que fueron parcialmente compensados por indexación de tarifas y eficiencias.

Las ventas de gas disminuyeron (-31,1%) principalmente por efecto del COVID-19. Los puntos de suministro crecieron un 1,6%.

Brasil gas

El EBITDA ordinario descendió un 22,4% vs. 2019 hasta los 204 m€ debido al impacto negativo del tipo de cambio (-65 m€) y la menor demanda en todos los segmentos, excepto el residencial, por efecto del COVID-19. Estos efectos fueron parcialmente compensados por la indexación de tarifa, eficiencias y menores pérdidas de energía.

En conjunto, las ventas de gas bajaron (-13,2%) afectadas por el COVID-19, particularmente en los segmentos de generación eléctrica + peajes de acceso, GNV e industrial (-13,4%, -16,2% y -11,0% respectivamente). En el lado contrario, las ventas minoristas aumentaron un 10,1% en el año debido a la cuarentena derivada del COVID-19 y el efecto temperatura. Los puntos de suministro crecieron un 1,0% en el período.

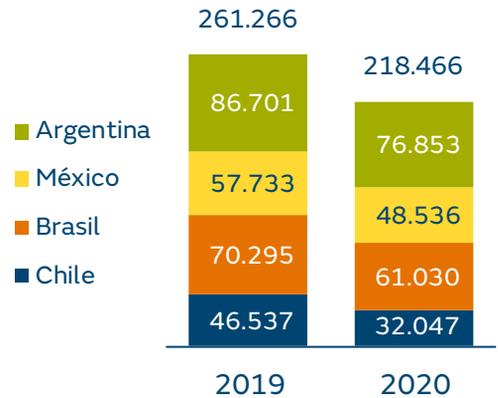
México gas

El EBITDA ordinario disminuyó un 2,2% hasta los 224 m€.

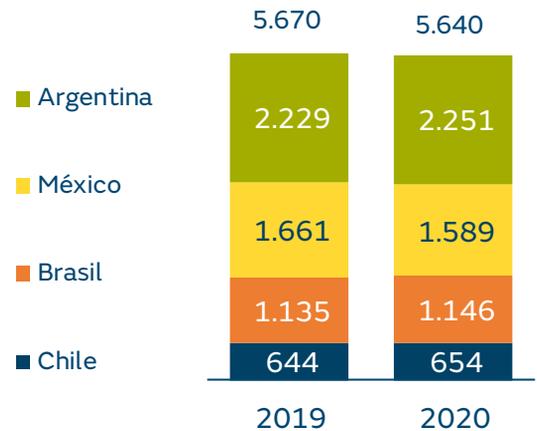
Los mayores márgenes y la actualización tarifaria no pudieron compensar el impacto por tipo de cambio (-26 m€) y las menores ventas (-15,9%).

Los puntos de suministro disminuyeron un 4,3%, como resultado de la estrategia comercial enfocada a mejorar la rentabilidad de los clientes.

Ventas de gas (GWh)
(-16,4%)



Puntos de suministro de gas ('000)
(-0,5%)



Red de gas (km)
(+1,0%)



Panamá electricidad

El EBITDA ordinario alcanzó los 132 m€, un 10,2% menos que en 2019, principalmente por una menor demanda asociada a COVID-19, que fue sólo parcialmente compensada por mejoras de eficiencia.

Las ventas de electricidad caen un 10,8%, mientras que los puntos de suministro aumentan un 2,3%.

Argentina gas

El EBITDA ordinario alcanzó 52 m€, un -38,8% vs. 2019. La actualización de tarifa eléctrica y la mayor contribución por Gasnor fueron contrarrestadas por el efecto negativo del tipo de cambio (-29 m€) y las menores ventas de gas, especialmente acusadas en los segmentos GNV (-20,7%), Generación + ATR (-18,3%) e industrial (-15,5%). Las ventas residenciales aumentaron un 17,3%.

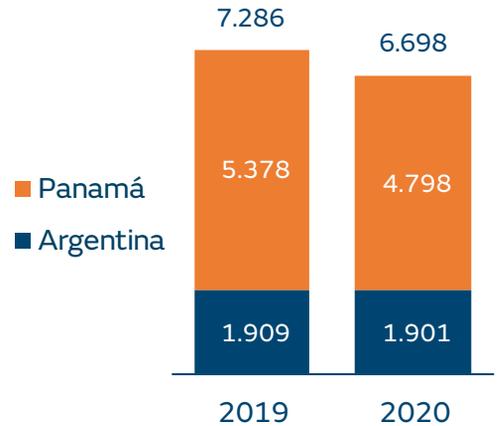
Las ventas de gas cayeron un 11,4%, mientras que los puntos de suministro crecieron un 1,0% vs. 2019.

Argentina electricidad

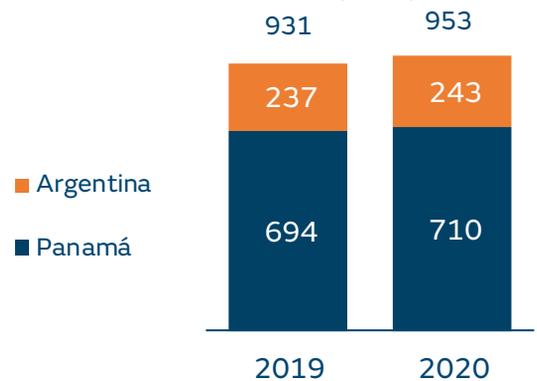
El EBITDA ordinario alcanzó 21 m€, un 40,0% mayor vs. 2019, fundamentalmente derivado de la actualización de tarifa eléctrica en abril-19, que ha sido compensada parcialmente por el impacto negativo del tipo de cambio (-8 m€).

Las ventas de electricidad se mantuvieron estables (-0,4%), mientras que los puntos de suministro aumentaron un 2,4% en el año.

Ventas de electricidad (GWh)
(-8,1%)



Puntos de suministro de electricidad ('000)
(-2,4%)



Redes de electricidad (km)
(+2,3%)



Mercados y aprovisionamientos

Mercados y aprovisionamientos incluye todos los contratos de aprovisionamiento de gas del grupo y ventas internas y externas (excepto las ventas de International LNG y de gas a clientes finales por debajo de 500 GWh en España incluidas en Comercialización).

El EBITDA ordinario alcanzó los -170 m€ vs. -124 m€ en 2019. Esta evolución viene explicada por la menor competitividad de costes de los aprovisionamientos de gas, con un impacto negativo en las ventas de los segmentos industrial, ex-ships y HUBs, así como por la contribución negativa de algunos volúmenes vendidos para evitar requerimientos irrecuperables de *take or pay*.

Naturgy ha finalizado la renegociación de acuerdos por aproximadamente 15bcm de su portfolio de aprovisionamientos, lo que permite una mejor alineación de los costes de suministro con las condiciones actuales del mercado.

GNL internacional

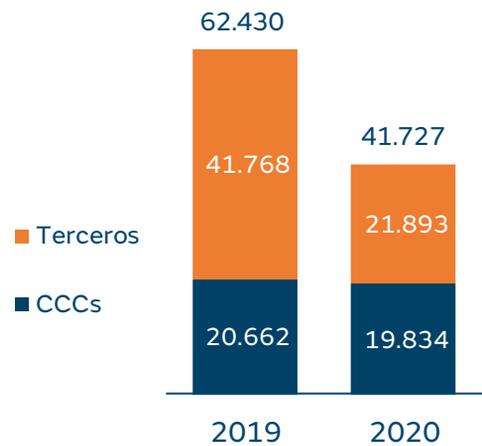
El EBITDA ordinario alcanzó los 198 m€, -58.5% vs. 2019, como resultado del deprimido escenario del GNL que ha llevado a márgenes negativos, compensado parcialmente a través de coberturas financieras y cancelación de algunos cargos.

A cierre de 2020, las ventas contratadas para 2021 y 2022-23 se sitúan en el 84% y 52% respectivamente.

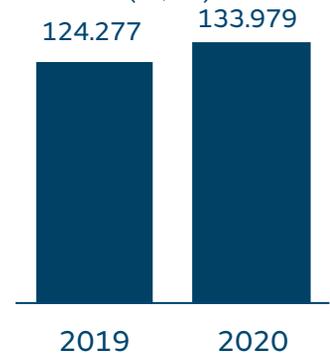
Gasoductos (EMPL)

El EBITDA ordinario cayó un 23,3% hasta los 240 m€. La caída se debió principalmente a la reducción de los ingresos por la menor capacidad contratada tras la finalización de uno de los contratos. Esto fue parcialmente compensado por mayores tarifas (8 m€).

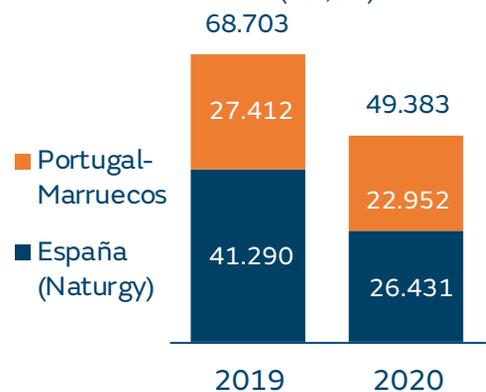
Ventas de gas (GWh)
(-33,2%)



Ventas GNL internacional (GWh)
(+7,8%)



Transporte de gas (GWh)
(-28,1%)



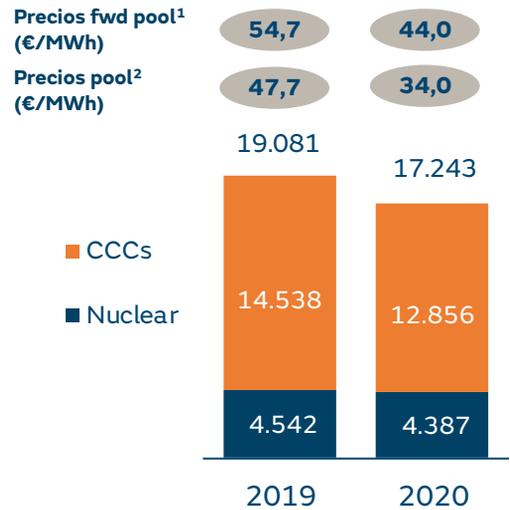
Generación térmica España

El EBITDA ordinario alcanzó 74 m€ en 2020, 2,8% más vs. 2019 por los menores costes de generación de los CCGTs, así como eficiencias adicionales. Estos factores permitieron mayores márgenes, a pesar de los menores precios del pool y producción nuclear.

La producción total cayó un 9,6%: la producción de CCGT y nuclear cayó un 11,6% y 3,24% respectivamente en el año, la última afectada por cierres de mantenimiento programadas en 2T20.

Los precios del pool cayeron un 28,7% vs. 2019, con un precio medio de 34,0 €/MWh en 2020, debido a la mayor producción hidráulica y renovable, y los menores precios del gas.

Producción generación térmica España (GWh) (-9,6%)



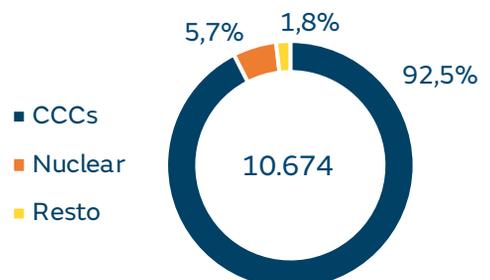
Producción generación térmica Latinoamérica (GWh) (-17,2%)



Generación térmica Latinoamérica

El EBITDA ordinario en el periodo alcanzó 237 m€, un 18,3% menos que en 2019. Las eficiencias y los mayores márgenes en las ventas de PPAs fueron compensados por: i) menores márgenes a mercado en República Dominicana debido a la mayor producción hidráulica y competencia, ii) menores volúmenes por restricciones del operador del mercado que han afectado a nuestras plantas en México, y iii) el impacto negativo del tipo de cambio (-8 m€).

Capacidad térmica instalada 2020 (MW)



Notas:

1. Media mensual del contrato forward a 12-meses del precio base en el OMIP durante el periodo
2. Precio medio en el mercado diario de generación

Renovables y Nuevos Negocios

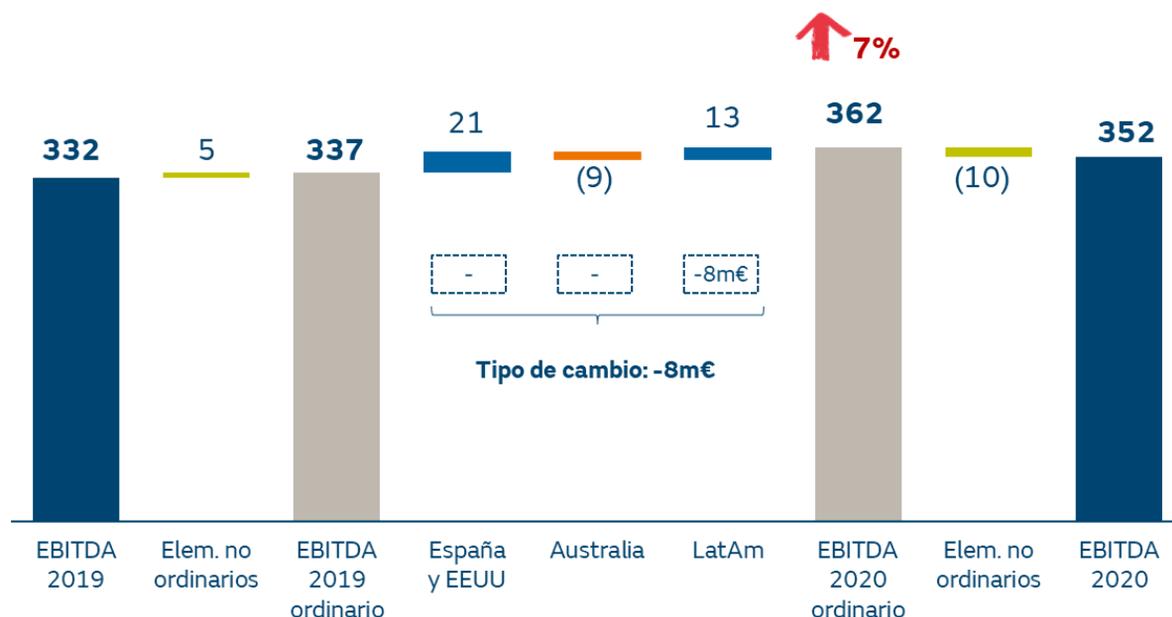
EBITDA (m€)	reportado			ordinario		
	2020	2019	Variación	2020	2019	Variación
España y EEUU	272	257	5,8%	281	260	8,1%
Australia	14	23	-39,1%	14	23	-39,1%
Latam	66	52	26,9%	67	54	24,1%
Total	352	332	6,0%	362	337	7,4%

Ver anexos para información adicional de la cuenta de resultados

Renovables, Nuevos Negocios e Innovación incluye todas las actividades de generación renovable (incluyendo hidráulica) que anteriormente formaban parte de la generación eléctrica Europa y la generación eléctrica internacional, así como los nuevos negocios.

El **EBITDA ordinario** alcanzó los **362 m€ (+7,4%)** en 2020 debido a mayor producción renovable en España y Latam consecuencia de la mayor capacidad instalada en España y el mayor recurso eólicos y precios en México. La disminución en Australia se explica por a menores márgenes tras la valoración a mercado de los contratos de PPA existentes.

Evolución EBITDA (m€)



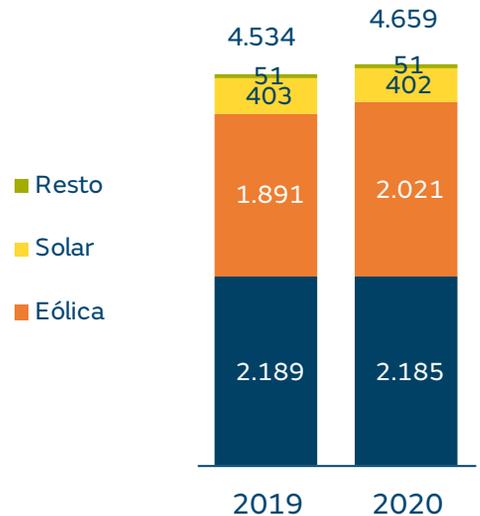
Spain & USA

El **EBITDA ordinario** alcanzó los **281 m€**, un **8,1%** superior al de 2019. La mayor producción renovable e hidráulica en España fue parcialmente compensada por menores precios de PPA/pool vs. 2019.

Naturgy continuó incrementando su capacidad renovable en España. A cierre de 2020 la capacidad total instalada alcanzó los 4.053 MW, 125 MW más que en 2019.

Total capacidad renovable instalada (MW)

(+2,8%)

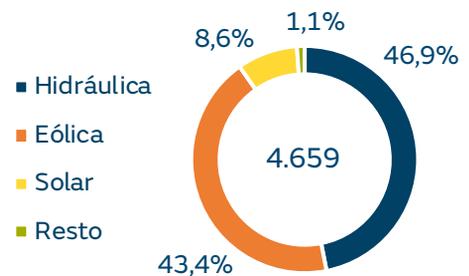


Australia

El **EBITDA ordinario** alcanza los **14 m€**, un **39,1%** inferior al de 2019. La reducción es debida fundamentalmente a menores márgenes tras la valoración a mercado de los contratos de PPA existentes, así como a una menor producción (-2.2%) en el período.

Capacidad renovable instalada 2020 (MW)

(tecnología)

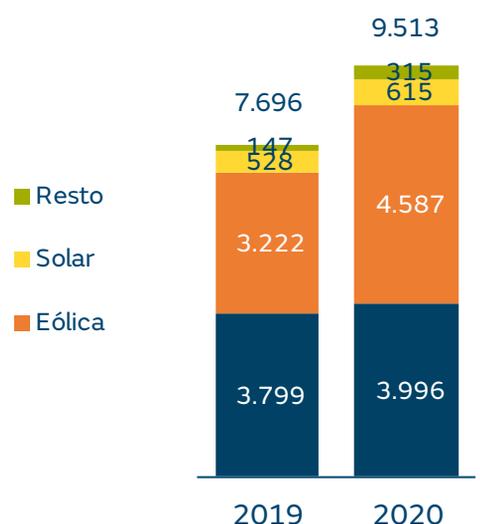


LatAm

El **EBITDA ordinario** alcanza los **67 m€**, un **24,1%** superior al de 2019 debido principalmente a una mayor producción y precios en México, parcialmente compensado por una menor contribución de solar en Brasil.

Producción renovable total (GWh)

(+23,6%)



Comercialización

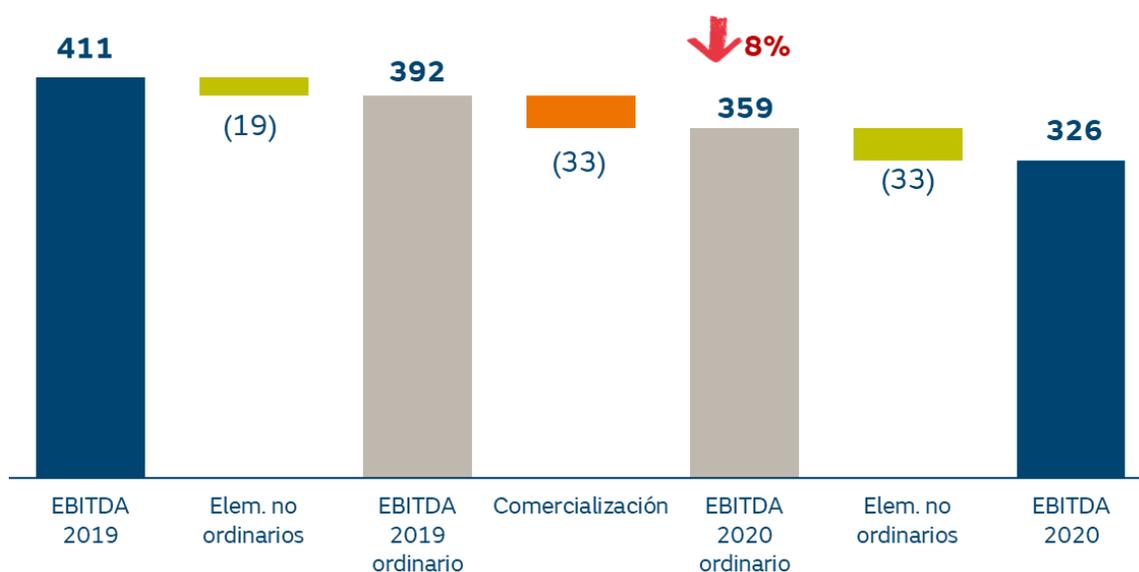
EBITDA (€m)	reportado			ordinario		
	2020	2019	Variación	2020	2019	Variación
Total	326	411	-20,7%	359	392	-8,4%

Ver anexos para información adicional de la cuenta de resultados

Comercialización incluye todas las ventas de electricidad a clientes finales en España, así como las ventas de gas a clientes finales por debajo de 500 GWh en España.

El **EBITDA ordinario** alcanza los **359 m€** en el año, un **8,4% inferior** al de 2019, fundamentalmente por la menor demanda energética por el COVID-19. Los márgenes de gas continuaron presionados a lo largo del año. En el lado positivo, los márgenes de electricidad se beneficiaron de un menor precio del pool.

Evolución EBITDA (m€)



Comercialización

El **EBITDA ordinario** alcanza los **359 m€** en el año, **-8.4%** vs. 2019 por las menores ventas, tanto en gas como electricidad, así como por los menores márgenes de gas. En el lado positivo, los márgenes de electricidad mejoraron apoyados por un menor precio del pool.

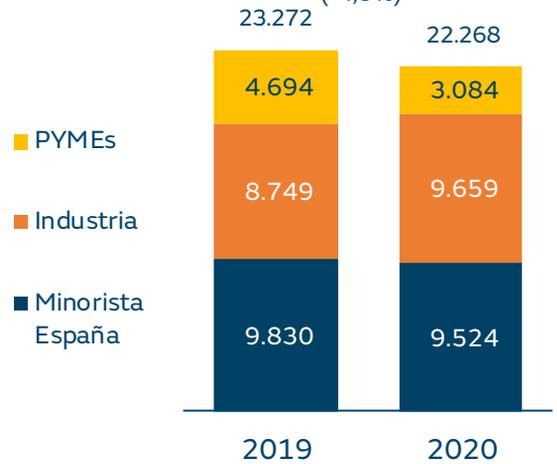
Las ventas de gas bajan un 6,7% en 2020 en todos los segmentos, especialmente en el de PYMES y residencial (-28,3% y -8,1%) impactados por el COVID-19 y las suaves condiciones climatológicas en comparación con 2019.

Las ventas de electricidad bajan un 4,3% en 2020 como resultado de unas menores ventas en el mercado liberalizado (-5,9%), con un severo impacto en el segmento PYMES (-34,3%). Por el contrario, las ventas industriales aumentan un 10,4% y las ventas PVPC (precio voluntario al pequeño consumidor) aumentan un 1,7%.

El número de contratos experimenta un ligero decremento, alcanzando los 10,7 millones al cierre de 2020, un 3,3% de disminución respecto 2019

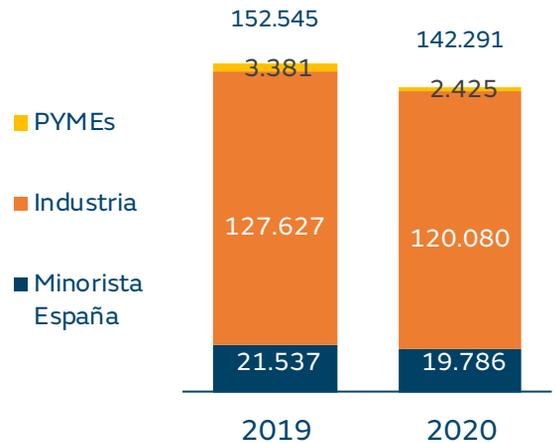
Ventas de electricidad (GWh)

(-4,3%)



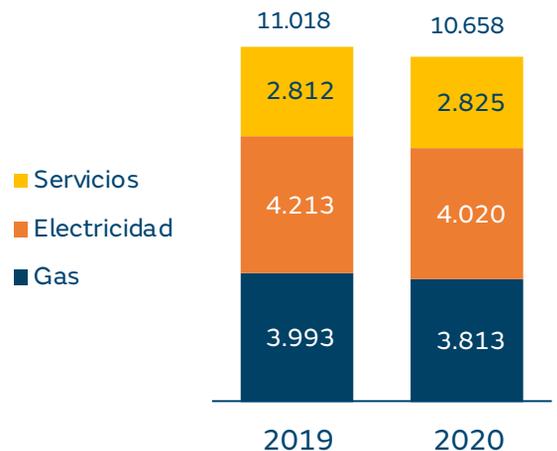
Ventas de gas (GWh)

(-6,7%)



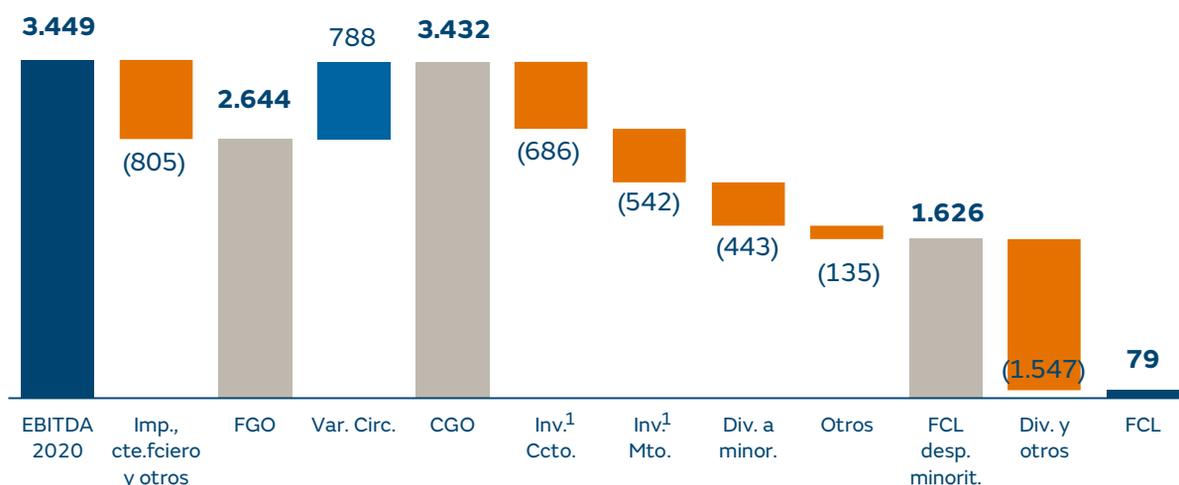
Contratos ('000)

(-3,3%)



5. Flujo de caja

Evolución del flujo de caja (m€)



Nota:

1. Neto de cesiones y aportaciones

El **flujo de caja libre después de minoritarios** en alcanzó los 1.626 m€ en 2020. La contribución de los resultados operativos fue complementada con una reducción del capital circulante, resultado de las menores ventas e inventarios, así como de los esfuerzos de optimización. La gestión proactiva del flujo de caja y la liquidez se ha mantenido como prioridad durante la crisis del COVID-19.

El **flujo de caja libre después de minoritarios e inversiones** fue destinado principalmente al pago de dividendos (1.370 m€) y al programa de recompra de acciones (184 m€).

Inversiones

El detalle de las inversiones por tipología y unidad de negocio fue el siguiente :

(m€)	Inversiones de mantenimiento		
	2020	2019	Change
Gestión de la energía y redes	461	574	-19,7%
Renovables y nuevos negocios	25	26	-3,8%
Comercialización	21	8	-
Resto	39	25	56,0%
Total inversiones	546	633	-13,7%

Las inversiones de mantenimiento en 2020 alcanzaron los 546 m€, frente a los 633 m€ en 2019, una reducción del 13,7% a consecuencia de la optimización de los procedimientos de inversión y tipo de cambio.

(m€)	Inversiones de crecimiento		
	2020	2019	Change
Gestión de la energía y redes	295	438	-32,6%
Renovables y nuevos negocios	404	573	-29,5%
Comercialización	34	41	-17,1%
Resto	-	-	-
Total inversiones	733	1.052	-30,3%

Las inversiones de crecimiento en el periodo representaron cerca del 60% del total, alcanzando los 733 m€ en 2020.

Las inversiones de crecimiento en 2020 incluyeron:

- 115 m€ invertidos en el desarrollo de diferentes proyectos renovables en España, con 125 MW puestos en operación en 2020.
- 287 m€ invertidos en el desarrollo de 181 MW de capacidad eólica en Australia y 307 MW de capacidad eólica y solar en Chile que entrarán en operación en los próximos meses.

Planta eólica en Lugo (España)



Naturgy alcanzó recientemente varios atractivos acuerdos en Australia que aumentarán su presencia actual en el país en más de un 50% a más de 700 MW, confirmando su compromiso con el crecimiento en renovables.

Desinversiones

El 20 de febrero, los socios en Ghesa Ingeniería y Tecnología, S.A. y Empresarios Agrupados AIE (Naturgy entre ellos) vendieron su participación a una compañía especializada en actividades de ingeniería para activos de generación eléctrica. La plusvalía neta de esta operación alcanza los 13 m€.

El 1 de abril, y en relación al acuerdo entre Naturgy y Mubadala para adquirir el 34,05% de Medgaz de CEPSA a través de un vehículo, Naturgy ejerció la opción firmada con BlackRock's Global Energy & Power Infrastructure Fund (GEPF), por la cual GEPF adquirió el 50% en dicho vehículo al mismo precio por el que la participación de Medgaz fue acordada para ser comprada por Mubadala. Tras la adquisición del mencionado porcentaje de Medgaz y el cumplimiento del resto de condiciones, la transacción fue completada en julio de 2020.

El 7 de abril, Naturgy completó la venta de la participación en Iberafrica Power (Kenia) a AP Moller Capital por un importe total de 62 mUSD. La operación no contribuyó con plusvalías significativas.

Por último, en noviembre de 2020 Naturgy llegó a un acuerdo para la venta de su participación del 96,04% en la distribuidora de electricidad en Chile, Compañía General de Electricidad, S.A. (CGE) por un precio de venta (equity value) de 2.570 millones de euros. La transacción implica un Enterprise value (EV) por el 100% de CGE de 4.312 millones de euros y Naturgy espera unas plusvalías antes de impuesto de 0,4 billones de euros. La transacción está sujeta a las aprobaciones regulatorias y la aprobación de competencia.

6. Posición financiera

La deuda neta a 31 de diciembre de 2020 ascendió a 13.612 m€, sin reflejar todavía los fondos netos de impuestos por importe de 2.570 m€ esperados al cierre de la venta de CGE Chile. El ratio Deuda neta/EBITDA alcanzó 3,9x comparado con las 3,6x a 31 de diciembre de 2019.

A lo largo de 2020, las principales operaciones de financiación fueron las siguientes:

- Emisión de un bono por importe de 1.000 m€ a 5 años y un cupón del 1,25%
- Reapertura de un bono con vencimiento en noviembre de 2029 por importe de 150 m€.
- Nuevos préstamos y líneas de crédito en España por importe de 1.225 m€ y 530 m€ respectivamente. En los negocios internacionales se formalizaron nuevos préstamos y líneas de crédito por un importe equivalente a 534 m€ y 66 m€ respectivamente.
- Refinanciación de líneas de crédito en España por un importe total de 2.310 m€. En los negocios internacionales, la refinanciación de préstamos y líneas de crédito alcanzó un importe equivalente a 255 m€ y 103 m€ respectivamente.
- CGE (Chile) emitió, en el 3T y en mercado local, dos bonos por importe de 64 m€ a 5 años y un cupón del 1,20% y de 62 m€ a 10 años y un cupón del 1,25% respectivamente. Ambos indexados a inflación.
- Los proyectos fotovoltaicos de Guimaranía I y II (Brasil) emitieron deuda por 7 m€ con un vencimiento de 13 años y un cupón del 5,57%, indexado a la inflación (IPCA).

Liquidez (m€)

La liquidez a 31 de diciembre de 2020 se situó en 9.475 m€, incluyendo 3.927 m€ en efectivo y equivalentes y 5.548 m€ en líneas de crédito comprometidas y no dispuestas. Adicionalmente, el programa de ECP está sin disponer en su totalidad a 31 de diciembre de 2020.

El detalle de la liquidez actual del grupo es el siguiente:

Liquidez		Grupo consolidado		Chile		Brasil	Argentina	México	Panamá	Holding y otros
		Dic'20	Dic'19	CLP	USD	BRL	ARS	MXN	USD	EUR/Resto
Efectivo y equivalentes	m€	3.927	2.685	98	41	101	59	101	105	3.422
Líneas de crédito comprometidas sin disponer	m€	5.548	5.352	-	-	24	-	8	-	5.516
Total	m€	9.475	8.037	98	41	125	59	109	105	8.938

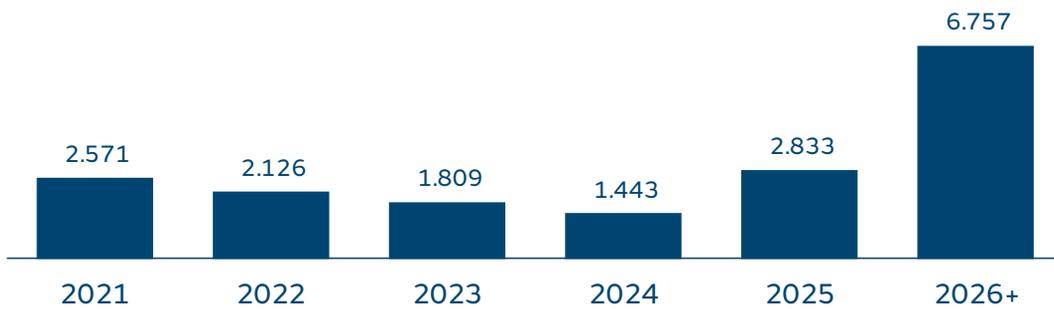
La vida media ponderada de las líneas de crédito no dispuestas se sitúa por encima de los 2 años, de acuerdo al siguiente detalle:

(€m)	2021	2022	2023	2024	2025
Líneas de crédito comprometidas sin disponer	86	2.838	2.228	294	102

Evolución de la deuda neta (m€)



Vencimientos deuda bruta (m€)



Estructura de la deuda y ratios de crédito

Deuda financiera por moneda	Grupo consolidado	Chile		Brasil		Argentina		México		Panamá		Holding y otros
		Dic'20	Dic'19	CLP	USD	BRL	ARS	MXN	USD	EUR/Resto		
Deuda financiera neta	m€	13.612	15.268	349	26	155	-57	363	631	12.145		
Coste medio de la deuda ¹	%	2,5	3,2	5,1	5,1	4,3	45,6	7,5	4,4	1,8		
% tipo fijo (deuda bruta)	%	83	86	68	31	10	72	34	57	89		

Nota:

1. No incluye impacto NIIF 16

Ratios de crédito	2020	2019
EBITDA/Coste deuda financiera neta	6,9	7,8
Deuda neta/LTM EBITDA	3,9	3,6

7. ESG – Indicadores y hechos destacados

		2020	2019	Var. %	Comentarios
Seguridad y Salud					
Accidentes con tiempo perdido (1)	unidades	4	14	-71,4%	Mejora significativa tras el Plan Naturgy 2019, así como por el efecto del teletrabajo en 2020
Índice de frecuencia (2)	unidades	0,04	0,12	-66,7%	Refleja la reducción de accidentes, aunque ligeramente ajustado por el menor número de horas trabajadas
Medio ambiente					
Emisiones GEI	M tCO ₂ e	14,3	15,4	-7,1%	Mayor producción renovable en el periodo
Factor de emisión de generación	t CO ₂ /GWh	297	301	-1,3%	
Capacidad instalada libre de emisiones	%	32,9	30,0	9,7%	Entrada de nueva capacidad renovable en operación en España, así como el cierre de las plantas de carbón
Producción neta libre de emisiones	%	32,4	27,0	20,0%	Mayor producción eólica e hidráulica en España
Interés en las personas					
Número de empleados	personas	9.335	10.156	-8,1%	Cambios de perímetro y optimización de la plantilla
Horas de formación por empleado	horas	26,6	25,2	5,6%	Mayor formación online e implementación de formación específica para facilitar el retorno y la situación post-COVID 19
Representación de mujeres	%	32,9	32,4	1,5%	Compromiso con la diversidad y políticas de igualdad de género
Sociedad e integridad					
Valor económico distribuido	m€	16.235	21.533	-24,6%	Afectado por menores compras y servicios externos por los esfuerzos de optimización
Comunicaciones Comisión del Código Ético	unidades	80	149	-46,3%	Mejora de la supervisión y mayor accountability

(1) de acuerdo con criterio OSHA

(2) Calculado por cada 200.000 horas trabajadas

Más allá de los esfuerzos realizados para apoyar y proteger los intereses de sus grupos de interés durante el brote de COVID-19, Naturgy también adoptó medidas decisivas durante los primeros nueve meses del año para promover sus compromisos en materia de ESG.

En su Plan de Medioambiente, Naturgy estableció nuevas metas para reducir sus emisiones de gases de efecto invernadero (GEI), reducir la intensidad de CO₂ en la generación de electricidad y aumentar la capacidad de generación proveniente de fuentes renovables. El reciente cierre de las centrales eléctricas de carbón de la compañía y los planes para reemplazarlas con nuevos desarrollos renovables contribuirán a los objetivos mencionados.

Además, se ha creado una Comisión de Sostenibilidad a nivel del Consejo de Administración para supervisar el progreso y el papel de la empresa en la transición energética junto con todos sus aspectos e indicadores ambientales, de salud y seguridad y de responsabilidad social.

Durante el año Naturgy también ha seguido avanzando en cuestiones de buen gobierno y, en particular, en la paridad de género, nombrando a Lucy Chadwick e Isabel Estapé como nuevos miembros del Consejo de Administración, en representación de GIP y Critería respectivamente.

Por el lado cuantitativo, merece la pena destacar la mejora significativa en las métricas de accidentes, ligado tanto a la implantación del Plan Naturgy 2019 como al efecto del teletrabajo derivado de la crisis del COVID-19, así como el aumento de la capacidad instalada y producción libre de emisiones, consecuencia de la nueva capacidad renovables puesta en operación y el cierre de las centrales de carbón.

COVID-19 – Iniciativas del grupo

Naturgy ha adoptado proactivamente una serie de medidas clave para abordar y mitigar los efectos de la pandemia de COVID-19 en sus operaciones y su desempeño, así como para **apoyar y proteger los intereses de todos sus grupos de interés.**

El 25 de febrero, menos de 24 horas después del primer caso confirmado de COVID-19 en la Península Ibérica, Naturgy activó su Comité de Crisis y empezó a desarrollar acciones para apoyar a sus grupos de interés.

Se introdujeron rápidamente **medidas para preservar la salud, la seguridad y el bienestar de los empleados**, entre ellas la pronta suspensión de los viajes y la asistencia a eventos externos, la activación de recursos para garantizar un trabajo eficaz a distancia, o la protección y el apoyo individual por parte de los servicios médicos de Naturgy. La empresa estableció una amplia hoja de ruta para la vuelta a los puestos de trabajo, permitiendo un retorno gradual y seguro para sus empleados una vez finalizado el estado de alarma.

También se introdujeron medidas pertinentes para **apoyar a la sociedad, así como a los clientes y proveedores**, entre ellas el refuerzo de las infraestructuras clave para garantizar la estabilidad y la calidad del suministro de electricidad y gas, el suministro gratuito de gas y electricidad a hoteles, residencias y otros centros hospitalizados o las reparaciones gratuitas para los trabajadores sanitarios y las fuerzas y cuerpos de seguridad, las fuerzas armadas y los bomberos, que participan en el apoyo a la sociedad durante la pandemia.

Nuestras **PYMES y clientes autónomos también se están beneficiando** del aplazamiento de los pagos de las facturas durante 12 meses para apoyar sus necesidades de financiación a corto plazo, mientras que algunos de nuestros **proveedores se han beneficiado** de adelantos de pago en efectivo con respecto a sus facturas.

Anexos

Anexo I: Estados financieros

Cuenta de resultados consolidada

(€m)	reportado			ordinario		
	2020	2019	Variación	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	15.345	20.761	-26,1%	15.345	20.739	-26,0%
Aprovisionamientos	-10.138	-14.604	-30,6%	-10.033	-14.607	-31,3%
Margen bruto	5.207	6.157	-15,4%	5.312	6.132	-13,4%
Gastos operativos	-807	-962	-16,1%	-800	-942	-15,1%
Gastos de personal	-875	-895	-2,2%	-678	-745	-9,0%
Trabajos para el inmovilizado	77	88	-12,5%	77	88	-12,5%
Otros gastos operativos	220	212	3,8%	176	196	-10,2%
Tributos	-373	-348	7,2%	-373	-381	-2,1%
EBITDA	3.449	4.252	-18,9%	3.714	4.348	-14,6%
Otros resultados	12	25	-52,0%	-	-	-
Amortizaciones y pérdidas por deterioro	-2.839	-1.534	85,1%	-1.478	-1.477	0,1%
Deterioro pérdidas crediticias	-156	-109	43,1%	-156	-109	43,1%
EBIT	466	2.634	-82,3%	2.080	2.762	-24,7%
Resultado financiero	-538	-585	-8,0%	-502	-523	-4,0%
Resultado método de participación	36	75	-52,0%	29	48	-39,6%
Resultado antes de impuestos	-36	2.124	-	1.607	2.287	-29,7%
Impuesto sobre beneficios	-19	-426	-95,5%	-374	-483	-22,6%
Resultado operaciones interrumpidas	24	98	-75,5%	-	-	-
Participaciones no dominantes	-316	-395	-20,0%	-361	-426	-15,3%
Resultado neto	-347	1.401	-	872	1.378	-36,7%

Balance consolidado

(m€)	31/12/2020	31/12/2019
Activo no corriente	26.591	32.351
Inmovilizado intangible	5.575	7.713
Inmovilizado material	16.128	19.647
Derecho de uso de activos	1.388	1.416
Inversiones método participación	813	731
Activos financieros no corrientes	361	738
Otros activos no corrientes	691	581
Activos por impuesto diferido	1.635	1.525
Activo corriente	12.954	8.787
Activos no corrientes mantenidos para la venta	4.835	73
Existencias	519	796
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	3.115	4.900
Otros activos financieros corrientes	558	333
Efectivo y medios líquidos equivalentes	3.927	2.685
TOTAL ACTIVO	39.545	41.138
(m€)	31/12/2020	31/12/2019
Patrimonio neto	11.265	13.976
Patrimonio neto atribuido a la entidad dominante	8.028	10.551
Participaciones no dominantes	3.237	3.425
Pasivo no corriente	19.030	20.509
Ingresos diferidos	871	898
Provisiones no corrientes	1.052	1.169
Pasivos financieros no corrientes	14.968	15.701
Pasivos por impuesto diferido	1.793	2.249
Otros pasivos no corrientes	346	492
Pasivo corriente	9.250	6.653
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	2.840	46
Provisiones corrientes	246	291
Pasivos financieros corrientes	2.571	2.286
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	3.230	3.744
Otros pasivos corrientes	363	286
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	39.545	41.138

Flujo de caja consolidado

(m€)	2020	2019	Variación
EBITDA	3.449	4.252	-18,9%
Impuestos	-214	-393	-45,5%
Coste neto por intereses	-538	-585	-8,0%
Otros impactos non-cash	-53	202	-
Flujo de caja operativo	2.644	3.476	-23,9%
Variación de circulante	788	545	44,6%
Flujos de efectivo de las operaciones de explotación	3.432	4.021	-14,6%
Inversiones de crecimiento	-686	-979	-29,9%
Inversiones de mantenimiento	-542	-628	-13,7%
Desinversiones	-	304	-100,0%
Dividendos a minoritarios	-443	-594	-25,4%
Otros	-135	-166	-18,7%
Flujo de caja libre después de minoritarios	1.626	1.958	-17,0%
Dividendos, recompra de acciones y otros	-1.547	-1.720	-10,1%
Flujo de caja libre	79	238	-66,8%

EBITDA trimestral por actividad

(m€)	1T20	2T20	3T20	4T20	2020
Gestión de la energía y redes	735	741	710	673	2.859
Redes España	322	374	435	407	1.538
Redes de gas	189	213	253	236	891
Redes de electricidad	133	161	182	171	647
Redes LatAm	225	208	223	178	834
Chile gas	34	65	73	34	206
Brasil gas	59	45	53	46	203
México gas	74	45	44	59	222
Panamá electricidad	37	32	27	34	130
Argentina gas	14	15	21	2	52
Argentina electricidad	7	6	5	3	21
Gestión de la energía	188	159	52	88	487
Mercados y suministros	-42	-38	-97	-46	-223
GNL internacional	97	68	18	-54	129
Gasoductos (EMPL)	68	58	58	56	240
Generación térmica España	5	10	8	81	104
Generación térmica Latinoamérica	60	61	65	51	237
Renovables y nuevos negocios	120	73	84	75	352
España y EEUU	101	61	65	45	272
Australia	2	-1	3	10	14
Latam	17	13	16	20	66
Comercialización	77	57	70	122	326
Resto	-38	-21	-16	-13	-88
TOTAL EBITDA	894	850	848	857	3.449

(m€)	1T19	2T19	3T19	4T19	2019
Gestión de la energía y redes	858	860	934	967	3.619
Redes España	367	396	424	420	1.607
Redes de gas	208	234	244	247	933
Redes de electricidad	159	162	180	173	674
Redes LatAm	208	265	271	217	961
Chile gas	37	80	75	45	237
Brasil gas	58	67	66	71	262
México gas	61	53	55	59	228
Panamá electricidad	40	34	37	36	147
Argentina gas	11	28	34	-1	72
Argentina electricidad	1	3	4	7	15
Gestión de la energía	283	199	239	330	1.051
Mercados y suministros	-1	-31	-45	-46	-123
GNL internacional	125	93	97	194	509
Gasoductos (EMPL)	78	76	80	79	313
Generación térmica España	19	-12	9	31	47
Generación térmica Latinoamérica	62	73	98	72	305
Renovables y nuevos negocios	108	58	55	111	332
España y EEUU	91	45	42	79	257
Australia	2	2	3	16	23
Latam	15	11	10	16	52
Comercialización	96	78	93	144	411
Resto	-23	-22	-27	-38	-110
TOTAL EBITDA	1.039	974	1.055	1.184	4.252

EBITDA acumulado por actividad

(m€)	reportado			ordinario			
	2020	2019	Variación	2020	2019	Variación	FX
Gestión de la energía y redes	2.859	3.619	-21,0%	3.046	3.670	-17,0%	-167
Redes España	1.538	1.607	-4,3%	1.627	1.665	-2,3%	-
Redes de gas	891	933	-4,5%	940	963	-2,4%	-
Redes de electricidad	647	674	-4,0%	687	702	-2,1%	-
Redes LatAm	834	961	-13,2%	840	977	-14,0%	-152
Chile gas	206	237	-13,1%	207	238	-13,0%	-21
Brasil gas	203	262	-22,5%	204	263	-22,4%	-65
México gas	222	228	-2,6%	224	229	-2,2%	-26
Panamá electricidad	130	147	-11,6%	132	147	-10,2%	-3
Argentina gas	52	72	-27,8%	52	85	-38,8%	-29
Argentina electricidad	21	15	40,0%	21	15	40,0%	-8
Gestión de la energía	487	1.051	-53,7%	579	1.028	-43,7%	-15
Mercados y suministros	-223	-123	81,3%	-170	-124	37,1%	-
GNL internacional	129	509	-74,7%	198	477	-58,5%	-2
Gasoductos (EMPL)	240	313	-23,3%	240	313	-23,3%	-5
Generación térmica España	104	47	-	74	72	2,8%	-
Generación térmica Latinoamérica	237	305	-22,3%	237	290	-18,3%	-8
Renovables y nuevos negocios	352	332	6,0%	362	337	7,4%	-8
España y EEUU	272	257	5,8%	281	260	8,1%	-
Australia	14	23	-39,1%	14	23	-39,1%	-
Latam	66	52	26,9%	67	54	24,1%	-8
Comercialización	326	411	-20,7%	359	392	-8,4%	-
Resto	-88	-110	-20,0%	-53	-51	3,9%	-
TOTAL EBITDA	3.449	4.252	-18,9%	3.714	4.348	-14,6%	-175

Resultados por actividad

1. Gestión de la energía y redes

Redes de gas España

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	1.177	1.237	-4,9%
Aprovisionamientos	-70	-74	-5,4%
Margen bruto	1.107	1.163	-4,8%
Otros ingresos de explotación	38	38	0,0%
Gastos de personal	-107	-99	8,1%
Tributos	-25	-25	0,0%
Otros gastos de explotación	-122	-144	-15,3%
EBITDA	891	933	-4,5%
Depreciación y provisiones	-297	-301	-1,3%
EBIT	594	632	-6,0%

Redes de electricidad España

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	842	880	-4,3%
Aprovisionamientos	-	-	-
Margen bruto	842	880	-4,3%
Otros ingresos de explotación	18	18	0,0%
Gastos de personal	-83	-94	-11,7%
Tributos	-30	-30	0,0%
Otros gastos de explotación	-100	-100	0,0%
EBITDA	647	674	-4,0%
Depreciación y provisiones	-251	-249	0,8%
EBIT	396	425	-6,8%

Chile gas

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	521	746	-30,2%
Aprovisionamientos	-256	-438	-41,6%
Margen bruto	265	308	-14,0%
Otros ingresos de explotación	4	6	-33,3%
Gastos de personal	-26	-30	-13,3%
Tributos	-3	-3	0,0%
Otros gastos de explotación	-34	-44	-22,7%
EBITDA	206	237	-13,1%
Depreciación y provisiones	-63	-70	-10,0%
EBIT	143	167	-14,4%

Brasil gas

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	1.001	1.815	-44,8%
Aprovisionamientos	-729	-1.458	-50,0%
Margen bruto	272	357	-23,8%
Otros ingresos de explotación	23	35	-34,3%
Gastos de personal	-21	-28	-25,0%
Tributos	-4	-5	-20,0%
Otros gastos de explotación	-67	-97	-30,9%
EBITDA	203	262	-22,5%
Depreciación y provisiones	-64	-71	-9,9%
EBIT	139	191	-27,2%

México gas

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	579	635	-8,8%
Aprovisionamientos	-316	-345	-8,4%
Margen bruto	263	290	-9,3%
Otros ingresos de explotación	24	14	71,4%
Gastos de personal	-20	-23	-13,0%
Tributos	-1	-	-
Otros gastos de explotación	-44	-53	-17,0%
EBITDA	222	228	-2,6%
Depreciación y provisiones	-57	-67	-14,9%
EBIT	165	161	2,5%

Panamá electricidad

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	759	891	-14,8%
Aprovisionamientos	-586	-695	-15,7%
Margen bruto	173	196	-11,7%
Otros ingresos de explotación	4	4	0,0%
Gastos de personal	-9	-10	-10,0%
Tributos	-4	-4	0,0%
Otros gastos de explotación	-34	-39	-12,8%
EBITDA	130	147	-11,6%
Depreciación y provisiones	-63	-47	34,0%
EBIT	67	100	-33,0%

Argentina gas

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	418	554	-24,5%
Aprovisionamientos	-278	-385	-27,8%
Margen bruto	140	169	-17,2%
Otros ingresos de explotación	17	35	-51,4%
Gastos de personal	-27	-22	22,7%
Tributos	-26	-31	-16,1%
Otros gastos de explotación	-52	-79	-34,2%
EBITDA	52	72	-27,8%
Depreciación y provisiones	-223	-24	-
EBIT	-171	48	-

Argentina electricidad

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	104	139	-25,2%
Aprovisionamientos	-50	-89	-43,8%
Margen bruto	54	50	8,0%
Otros ingresos de explotación	4	5	-20,0%
Gastos de personal	-8	-8	0,0%
Tributos	-12	-15	-20,0%
Otros gastos de explotación	-17	-17	0,0%
EBITDA	21	15	40,0%
Depreciación y provisiones	-2	-	-
EBIT	19	15	26,7%

Mercados y suministros

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	4.222	6.895	-38,8%
Aprovisionamientos	-4.407	-6.992	-37,0%
Margen bruto	-185	-97	90,7%
Otros ingresos de explotación	22	24	-8,3%
Gastos de personal	-27	-24	12,5%
Tributos	-1	-2	-50,0%
Otros gastos de explotación	-32	-24	33,3%
EBITDA	-223	-123	81,3%
Depreciación y provisiones	-26	-7	-
EBIT	-249	-130	91,5%

GNL internacional

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	2.785	3.421	-18,6%
Aprovisionamientos	-2.626	-2.896	-9,3%
Margen bruto	159	525	-69,7%
Otros ingresos de explotación	-	14	-100,0%
Gastos de personal	-21	-20	5,0%
Tributos	-	-1	-100,0%
Otros gastos de explotación	-9	-9	0,0%
EBITDA	129	509	-74,7%
Depreciación y provisiones	-135	-131	3,1%
EBIT	-6	378	-

Gasoductos (EMPL)

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	260	334	-22,2%
Aprovisionamientos	-	-	-
Margen bruto	260	334	-22,2%
Otros ingresos de explotación	1	1	0,0%
Gastos de personal	-7	-7	0,0%
Tributos	-	-	-
Otros gastos de explotación	-14	-15	-6,7%
EBITDA	240	313	-23,3%
Depreciación y provisiones	-56	-36	55,6%
EBIT	184	277	-33,6%

Generación térmica España

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	1.010	1.126	-10,3%
Aprovisionamientos	-638	-739	-13,7%
Margen bruto	372	387	-3,9%
Otros ingresos de explotación	48	5	-
Gastos de personal	-70	-74	-5,4%
Tributos	-164	-154	6,5%
Otros gastos de explotación	-82	-117	-29,9%
EBITDA	104	47	-
Depreciación y provisiones	-1.081	-131	-
EBIT	-977	-84	-

Generación térmica Latinoamérica

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	612	787	-22,2%
Aprovisionamientos	-333	-442	-24,7%
Margen bruto	279	345	-19,1%
Otros ingresos de explotación	3	15	-80,0%
Gastos de personal	-14	-17	-17,6%
Tributos	-1	-1	0,0%
Otros gastos de explotación	-30	-37	-18,9%
EBITDA	237	305	-22,3%
Depreciación y provisiones	-85	-90	-5,6%
EBIT	152	215	-29,3%

2. Renovables y Nuevos Negocios

España y EEUU

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	516	485	6,4%
Aprovisionamientos	-59	-65	-9,2%
Margen bruto	457	420	8,8%
Otros ingresos de explotación	15	7	-
Gastos de personal	-49	-37	32,4%
Tributos	-72	-62	16,1%
Otros gastos de explotación	-79	-71	11,3%
EBITDA	272	257	5,8%
Depreciación y provisiones	-364	-137	-
EBIT	-92	120	-

Australia

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	20	29	-31,0%
Aprovisionamientos	-	-	-
Margen bruto	20	29	-31,0%
Otros ingresos de explotación	-	-	-
Gastos de personal	-1	-1	0,0%
Tributos	-	-	-
Otros gastos de explotación	-5	-5	0,0%
EBITDA	14	23	-39,1%
Depreciación y provisiones	-5	-6	-16,7%
EBIT	9	17	-47,1%

LatAm

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	104	105	-1,0%
Aprovisionamientos	-4	-7	-42,9%
Margen bruto	100	98	2,0%
Otros ingresos de explotación	7	6	16,7%
Gastos de personal	-16	-20	-20,0%
Tributos	-2	-3	-33,3%
Otros gastos de explotación	-23	-29	-20,7%
EBITDA	66	52	26,9%
Depreciación y provisiones	-17	-62	-72,3%
EBIT	49	-10	-

3. Comercialización

Comercialización

(m€)	2020	2019	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	6.302	8.691	-27,5%
Aprovisionamientos	-5.686	-7.986	-28,8%
Margen bruto	616	705	-12,6%
Otros ingresos de explotación	7	9	-22,2%
Gastos de personal	-106	-93	14,0%
Tributos	-25	-12	-
Otros gastos de explotación	-166	-198	-16,2%
EBITDA	326	411	-20,7%
Depreciación y provisiones	-156	-138	13,0%
EBIT	170	273	-37,7%

Inversiones

Inversiones de crecimiento

(m€)	2020	2019	Variación
Gestión de la energía y redes	295	438	-32,6%
Redes España	108	179	-39,7%
Redes de gas	43	119	-63,9%
Redes de electricidad	65	60	8,3%
Redes LatAm	174	250	-30,4%
Chile gas	31	69	-55,1%
Chile electricidad	60	62	-3,2%
Brasil gas	11	20	-45,0%
México gas	21	35	-40,0%
Panamá electricidad	42	56	-25,0%
Argentina gas	4	6	-33,3%
Argentina electricidad	5	-	-
Perú gas	-	2	-100,0%
Gestión de la energía	13	9	44,4%
Mercados y suministros	-	-	-
GNL internacional	13	1	-
Gasoductos (EMPL)	-	-	-
Generación térmica España	-	1	-100,0%
Generación térmica Latinoamérica	-	7	-100,0%
Renovables y nuevos negocios	404	573	-29,5%
España y EEUU	117	425	-72,5%
Australia	100	92	8,7%
Latam	187	56	-
Comercialización	34	41	-17,1%
Resto	-	-	-
Total inversiones de crecimiento	733	1.052	-30,3%

Inversiones de mantenimiento

(m€)	2020	2019	Variación
Gestión de la energía y redes	461	574	-19,7%
Redes España	213	248	-14,1%
Redes de gas	53	48	10,4%
Redes de electricidad	160	200	-20,0%
Redes LatAm	168	200	-16,0%
Chile gas	6	7	-14,3%
Chile electricidad	59	49	20,4%
Brasil gas	22	30	-26,7%
México gas	16	23	-30,4%
Panamá electricidad	52	53	-1,9%
Argentina gas	13	33	-60,6%
Argentina electricidad	-	5	-100,0%
Perú gas	-	-	-
Gestión de la energía	80	126	-36,5%
Mercados y suministros	1	-	-
GNL internacional	2	1	100,0%
Gasoductos (EMPL)	3	5	-40,0%
Generación térmica España	51	67	-23,9%
Generación térmica Latinoamérica	23	53	-56,6%
Renovables y nuevos negocios	25	26	-3,8%
España y EEUU	23	25	-8,0%
Australia	-	-	-
Latam	2	1	100,0%
Comercialización	21	8	-
Resto	39	25	56,0%
Total inversiones de crecimiento	546	633	-13,7%

Anexo II: Comunicaciones a la CNMV

Se resumen a continuación las comunicaciones remitidas a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) desde la presentación de resultados 9M20:

Información Privilegiada

- Naturgy informa que se halla en negociaciones muy avanzadas relativas a la venta de un activo relevante de su portfolio en Latinoamérica (comunicado el 13 de noviembre de 2020, número de registro 573).
- Naturgy alcanza un acuerdo para vender su participación del 96,04% en su subsidiaria de redes de electricidad chilena, Compañía General de Electricidad S.A (CGE) (comunicado el 13 de noviembre de 2020, número de registro 574).
- Naturgy, ENI y la República Árabe de Egipto alcanzan un nuevo acuerdo para resolver amigablemente las disputas que afectan a Unión Fenosa Gas (UFG) (comunicado el 01 de diciembre de 2020, número de registro 614).
- Anuncio previo de la oferta pública voluntaria parcial de adquisición de acciones de Naturgy Energy Group, S.A. formulada por Global O (2) S.À.R.L (comunicado el 26 de enero de 2021, número de registro 688).

Otra información relevante

- Naturgy remite información sobre los resultados del tercer trimestre de 2020 (comunicado el 28 de octubre de 2020, número de registro 5288).
- Naturgy remite la presentación de resultados de los nueve primeros meses de 2020 (comunicado el 28 de octubre de 2020, número de registro 5302).
- GPG, la empresa participada por Naturgy Energy Group, SA (75%) y Kuwait Investment Authority (25%), anuncia un acuerdo para construir un parque eólico de 97MW ubicado en Hawkesdale, Australia (comunicado el 11 de diciembre de 2020, número de registro 6141).
- Naturgy, a través de su filial, 100% propia, Naturgy Solar USA, LLC, adquiere el 100% de los intereses económicos en Hamel Renewables, LLC en EE.UU. (comunicado el 15 de enero de 2021, número de registro 6657).
- Oferta voluntaria y no solicitada realizada por Global Infracor O (2) S.À.R.L sobre un 22,689% del capital social de Naturgy Energy Group S.A. (comunicado el 26 de enero de 2021, número de registro 6768).
- Naturgy informa de la publicación de sus resultados 2020 (comunicado el 2 de febrero de 2021, número de registro 6927).

La totalidad de los hechos relevantes comunicados a la CNMV pueden ser encontrados en:

www.cnmv.es

www.naturgy.com

Anexo III: Glosario de términos

La información financiera de Naturgy contiene magnitudes y medidas elaboradas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), así como otras medidas preparadas de acuerdo con el modelo de información del Grupo denominadas Medidas Alternativas de Rendimiento (MAR) que se consideran magnitudes ajustadas respecto a aquellas que se presentan de acuerdo con las NIIF. A continuación se incluye un Glosario de términos con la definición de las MAR utilizadas.

Medidas alternativas de rendimiento	Definición y términos	Conciliación de valores		Relevancia de uso
		31 de diciembre de 2020	31 de diciembre de 2019	
Ebitda	Resultado bruto de explotación – Importe neto de la cifra de negocios – Aprovisionamientos + Otros ingresos de explotación – Gastos de personal – Otros gastos de explotación + Trabajos para el inmovilizado	3.449 millones de euros	4.252 millones de euros	Medida de la rentabilidad operativa antes de intereses, impuestos, amortizaciones y deterioros
Ebitda ordinario	Ebitda - Partidas no ordinarias	3.714 millones de euros = 3.449 + 265	4.348 millones de euros = 4.252 + 96	Ebitda corregido de impactos relativos a costes de reestructuración y otras partidas no ordinarias consideradas relevantes para un mayor entendimiento de los resultados subyacentes del Grupo
Resultado ordinario	Resultado atribuible del período - Partidas no ordinarias	872 millones de euros = -347 + 1.219	1.378 millones de euros = 1.401 + 23	Beneficio atribuido corregido de impactos relativos a deterioros, desinversiones y operaciones interrumpidas, costes de reestructuración y otras partidas no ordinarias consideradas relevantes para un mayor entendimiento de los resultados subyacentes del Grupo
Inversiones (CAPEX)	Inversión inmovilizado intangible + Inversión inmovilizado material	1.279 millones de euros = 187 + 1.092	1.685 millones de euros = 222 + 1.463	Inversión realizada en inmovilizado material e intangible
Inversiones netas (CAPEX neto)	CAPEX - Otros cobros/(pagos) de actividades de inversión	1.228 millones de euros = 1.279 - 51	1.607 millones de euros = 1.685 - 78	Inversiones totales netas del efectivo cobrado en las desinversiones y de otros cobros relacionados con las actividades de inversión
Deuda financiera bruta	"Pasivos financieros no corrientes" + "Pasivos financieros corrientes"	17.539 millones de euros = 14.968 + 2.571	17.987 millones de euros = 15.701 + 2.286	Deuda financiera a corto y largo plazo
Deuda financiera neta	Deuda financiera bruta – "Efectivo y otros activos líquidos equivalentes" – "Activos financieros derivados"	Euros 13,612 million = 17,539 - 3,927 - 0	Euros 15,268 million = 17,987 - 2,685 - 34	Deuda financiera a corto y largo plazo menos el efectivo y activos líquidos equivalentes y los activos financieros derivados
Endeudamiento (%)	Deuda financiera neta / (Deuda financiera neta + "Patrimonio neto")	54,7% = 13.612 / (13.612 + 11.265)	52,2% = 15.268 / (15.268 + 13.976)	Relación que existe entre los recursos ajenos de la empresa sobre los recursos totales
Coste deuda financiera neta	"Coste de la deuda financiera" – "Intereses"	498 millones de euros = 515 - 17	547 millones de euros = 570 - 23	Importe del gasto relativo al coste de la deuda financiera menos los ingresos por intereses
Ebitda / Coste deuda financiera neta	Ebitda / Coste deuda financiera neta	6,9x = 3.449 / 498	7,8x = 4.252 / 547	Relación entre el ebitda y la deuda financiera neta
Deuda financiera neta / Ebitda	Deuda financiera neta / Ebitda últimos 12 meses	3,9x = 13.612 / 3.449	3,6x = 15.268 / 4.252	Relación entre la deuda financiera neta y el ebitda.
Free Cash Flow después de minoritarios	Net Free Cash Flow + Dividendos sociedad dominante + Compra acciones propias + Pago inversiones inorgánicas	1.626 millones de euros = 79 + 1.359 + 184 + 4	1.958 millones de euros = 238 + 1.307 + 405 + 8	Tesorería neta generada por la empresa disponible para el pago a los accionistas (vía dividendos o acciones propias), el pago de inversiones inorgánicas y el pago de la deuda
Net Free Cash Flow	Flujos de efectivo de las actividades de explotación + Flujos de efectivo de las actividades de inversión + Flujos de efectivo de las actividades de financiación – Cobros/pagos por instrumentos de pasivo financiero	79 millones de euros = 3.432 - 1.142 - 190 - 388 - 1.633	238 millones de euros = 4.021 - 1.456 - 1.599 - 728	Tesorería neta generada por la empresa disponible para atender el pago de la deuda

Anexo IV: Contacto

Capital Markets

Av. San Luis, 77

28033 Madrid

España

Teléfonos:

+34 912 107 815

+34 934 025 897

capitalmarkets@naturgy.com

Página web Naturgy:

www.naturgy.com

Anexo V: Advertencia legal

El presente documento es propiedad de Naturgy Energy Group, S.A. (Naturgy) y ha sido preparado con carácter meramente informativo.

Este documento contiene información y declaraciones con proyecciones de futuro sobre Naturgy. Tales informaciones pueden incluir estimaciones financieras, declaraciones relativas a planes, objetivos y expectativas en relación con operaciones futuras, inversiones o estrategia.

Se advierte que la información que contiene proyecciones de futuro se haya sujeta a riesgos e incertidumbres difíciles de prever y fuera del control de Naturgy. Entre tales riesgos e incertidumbres se encuentran los identificados en las comunicaciones y documentos registrados en la Comisión Nacional de Mercado de Valores y en otras autoridades supervisoras de los mercados en los que se negocian valores emitidos por Naturgy y sus filiales. Salvo en la medida que lo requiera la ley aplicable, Naturgy no asume ninguna obligación, aun cuando se publiquen nuevos datos o se produzcan nuevos hechos, de actualizar públicamente las declaraciones e informaciones que incluyen estimaciones y/o proyecciones de futuro.

Este documento incluye ciertas Medidas Alternativas del Rendimiento ("MARs") cuya regulación se publicó por la European Securities and Markets Authority en Octubre de 2015. Para mayor información al respecto véase en su caso la información incluida en esta presentación y la disponible en la página web corporativa (www.naturgy.com).

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo previsto en el texto refundido de la Ley de Mercado de Valores aprobada por el Real Decreto Legislativo 4/2015 del 23 de octubre y en su normativa de desarrollo. Asimismo este documento no constituye una oferta o solicitud de oferta de compra, venta o canje de títulos valores en ninguna otra jurisdicción.

La información y las previsiones contenidas en este documento no han sido verificadas por ningún tercero independiente y por tanto no se garantiza ni su exactitud ni su exhaustividad.